

Stellenausschreibungen

Stand: 01.2016

Telefon: (040) 3865 8590

Ansprechpartner: Frank Heidemann



HEIDEMANN & GASTRO
Versicherungsmakler
GmbH

Geschäftspartner/-in

Ihre Aufgaben

Als Geschäftsführende/-r Gesellschafter/-in leiten Sie das Maklerbüro zusammen mit Herrn Heidemann. Sie akquirieren Mandanten in der gehobenen Gastronomie/Hotellerie oder in anderen Branchen und bauen damit den Versicherungsbestand der Gesellschaft weiter aus. Selbstverständlich gehört auch die Pflege bestehender Mandantenbeziehungen zu Ihren Aufgaben.

Ihr Profil

Sie sind Versicherungsfachmann/-frau (BwV bzw. IHK) oder verfügen über eine vergleichbare Qualifikation und haben bereits mehrere Jahre sehr erfolgreich Versicherungsprodukte vermittelt. Sie sind ein Vertriebsprofi, wirken sympathisch, sind engagiert und kommunikationsstark. Es fällt Ihnen leicht auf andere Menschen zuzugehen, sich auf unterschiedliche Gesprächspartner einzustellen und sie zu überzeugen. Erfolg zu haben ist für Sie ein wesentlicher Motivationsfaktor. Selbst wenn Sie einmal nicht sofort zum Erfolg kommen, bleiben Sie dran.

Assistent/-in

Ihre Aufgaben

Sie erledigen alle allgemeinen Sekretariatsaufgaben. Hierzu gehören z. B. die Annahme von Telefongesprächen, die Posteingangsbearbeitung, die Erledigung der Korrespondenz und die Führung des Terminkalenders des Geschäftsführers.

Ihr Profil

Sie verfügen über eine kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation und haben eine angenehme Telefonstimme. Idealerweise haben Sie bereits Berufserfahrung gesammelt.

Kundenbetreuer/-in

Ihre Aufgaben

Während Sie in der Akquisition und im Verkauf tätig sind, durchlaufen Sie eine qualifizierte und anerkannte Ausbildung zum/-r geprüften Versicherungsfachmann/-frau (IHK). Dauer und Umfang richten sich nach den bereits vorhandenen Qualifikationen, berufsbegleitend in der Regel etwa fünf Wochen innerhalb von sechs Monaten. Sie akquirieren Mandanten in der gehobenen Gastronomie/Hotellerie aber auch in anderen Branchen. Die Pflege bestehender Mandantenbeziehungen gehört ebenfalls zu Ihren Aufgaben. Herr Heidemann unterstützt Sie aktiv bei Ihren Verkaufsaktivitäten und mit dem erforderlichen Fachwissen. Nach bestandener Abschlussprüfung werden Sie auf Wunsch übernommen.

Ihr Profil

Sie verfügen über eine erfolgreich abgeschlossene berufliche Qualifikation. Idealerweise haben Sie dabei bereits Berufserfahrungen im Assekuranz- bzw. Bankenbereich oder in der Hotellerie/Gastronomie erworben. Das Thema Verkauf liegt Ihnen "im Blut". Sie wirken sympathisch, sind engagiert und kommunikationsstark. Es fällt Ihnen leicht auf andere Menschen zuzugehen, Erfolg zu haben ist für Sie ein wesentlicher Motivationsfaktor.